

CONTRATTO INTERNAZIONALE DI VENDITA: risolvere le controversie con l'arbitrato e le ADR

Varese - Centro Congressi Ville Ponti – 26 novembre 2009 14.30 – 18.00

Finalità:

L'evento si propone di fornire strumenti pratici per affrontare le problematiche con cui devono confrontarsi imprese e operatori nella gestione e nella risoluzione delle controversie internazionali.

Il seminario prevede una parte introduttiva dedicata all'analisi delle peculiarità del contratto internazionale di vendita e delle possibilità offerte dall'arbitrato e dalle cosiddette ADR per la soluzione dei conflitti da quest'ultimo scaturenti.

La seconda parte dell'incontro è riservata all'esame di un'esperienza aziendale.

Destinatari

Imprenditori, aziende (uffici commerciali, uffici legali, uffici amministrativi) e professionisti

Programma

ore 14.15	Registrazione dei partecipanti
ore 14.30	Saluti introduttivi Camera di Commercio di Varese
ore 14.45	Le principali problematiche connesse alla stipula dei contratti internazionali di impresa La negoziazione e la redazione di un contratto internazionale di vendita Controversie internazionali: l'arbitrato e le forme di ADR Filippo Corsini <i>Professore Associato di Diritto Processuale Civile, Università di Modena e Reggio Emilia; Avvocato, Chiomenti Studio Legale, Milano</i>
ore 16.30	Focus: il caso di un'azienda che ha risolto la controversia su un contratto internazionale di vendita mediante arbitrato o conciliazione Michelangelo Cicogna <i>Avvocato, Studio Legale De Berti Jacchia Franchini Forlani, Milano; Arbitro e Conciliatore, Camera Arbitrale di Milano</i>
ore 17.30	Dibattito
ore 18.00	Conclusione dei lavori